

## «Ведение ВЭД в современных условиях ужесточенной санкционной политики»

31 марта 2022 года, город Москва

Российские участники ВЭД в настоящее время столкнулись с беспрецедентными за всю историю послесоветской России условиями. Столь сложного периода у нас, пожалуй, еще не было. Что делать? Забыть про внешнюю торговлю и сфокусировать свои усилия на укреплении своих позиций на внутрироссийском рынке или попытаться решить текущие проблемы, найти новые пути и просто сохранить международный сегмент своего бизнеса. Где, и как найти новые рынки и новые методы работы, стать поистине эффективными и бережливыми, найти новые сферы деятельности и стать там успешными? Об этом пойдет речь на данном мастер-классе.

### Программа обучения

**Принципы управления компанией в условиях неизвестности.** Есть ли жизнь под санкциями (на примере Ирана, Северной Кореи, Кубы, Венесуэлы).

### Санкционный период и стратегия российских предприятий.

- Проблемы экспорта. Экспортный маркетинг, поиск потенциальных покупателей. Как здраво оценить и воспользоваться текущими ресурсами.
- Проблемы импорта. Импортный маркетинг, поиск альтернативных поставщиков.
- Нарушения привычных связей и разрыв цепей поставок. Поиск альтернативных маршрутов, видов транспорта. Проблемы легальной защиты интересов российских предприятий. Проблемы страхования во внешней торговле.
- Проблемы национального брендинга и связанные с ними проблемы организации и ведения переговоров с иностранными компаниями.
- Использование потенциала стран-участниц ЕАЭС в интересах российских компаний в современных условиях.
- Китай нам поможет? И сколько это будет нам стоить? Экспортно-импортные операции со странами ЮВА, Индией, Китаем, отдельными странами Латинской Америки - актуальные вопросы.
- ВЭД с недружественными странами (получение дохода).
- Бартер/взаимозачет.
- Изменение рынка объектов интеллектуальной собственности. Что такое контрафактная продукция в современных условиях? Вопросы легализации параллельного импорта.
- Внешнеторговый контракт в условиях экономических ограничений. Пересмотр внешнеторгового контракта с учетом изменений геополитической ситуации 2022 года.
- Риски, связанные с внешнеэкономической деятельностью. Риск-менеджмент в современных условиях.
- Комплаенс компаний, как метод защиты от последствия введения санкции. От чего предохраняет **санкционная оговорка** и почему ее требуют клиенты, банки, страховщики и государственные органы. Способы минимизации договорных рисков.
- Имеют ли перспективы попытки перевода расчетов в ВТ на национальные валюты?

### Возможно ли введение государственной монополии внешней торговли в России?

- Может ли сложиться ситуация, когда российские предприятия будут отрезаны от валютных ресурсов?
- Что означает введение госмонополий ВЭД для российских предприятий.
- Что такое отраслевой специмпортер и спецэкспортер.
- Опыт ВЭД конца 80-х годов прошлого века в современных условиях.

### Преподаватель

#### Левяков Олег Михайлович

Тренер-консультант, MBA. Специалист в области ВЭД, международного транспорта, логистики и управления цепями поставок, проектного финансирования. Практический опыт работы более 25 лет: тренер-консультант информационно-консалтинговой службы Logist - ICS (2005 г.-2006 г.), директор проектов Международной компании «Солев», исполнительный директор компании «American Oil Services» (2005 г.), главный эксперт компании «Банки. Финансы. Инвестиции» (2004 г.- 2005 г.), главный эксперт Некоммерческого Партнерства «АЭРИТ» (2004 г.), руководитель Московского офиса компании «Frans Maas»(Нидерланды) (2002 г. – 2004 г.), вице-президент РБООИ «Русский Дом» (1999 г. – 2002 г.), зам. гендиректора ЗАО «Оптвнешимпорт» Зам. гендиректора ЗАО «Международная сеть таможенных складов» (1994 г. – 1999 г.), представитель судоходной компании «Ocean Shipping Lines» (Панама) в Москве (1991 г. – 1994 г.), торговый представитель компании «Gebruder Helbig» в Москве (1989 г. – 1991 г.), Министерство морского флота СССР. Старший экономист В/О «Морконтейнер», ВВО «Совбункер» (1985 г. – 1989 г.), Министерство внешней торговли. Старший инженер В/О «Союзнефтеэкспорт» (1980 г. – 1985 г.).

### УСЛОВИЯ УЧАСТИЯ

Стоимость очного участия – 17 100 рублей, НДС не облагается.

Стоимость участия в онлайн трансляции – 16 100 рублей, НДС не облагается.

Обучение проводится в режиме онлайн трансляции на платформе ZOOM. Платформа ZOOM предполагает полноценное участие слушателей в работе семинара, в том числе обеспечивает возможности видеоконференцсвязи и голосового общения.

По окончании обучения будет выдан сертификат об участии в семинаре, учебно - методические материалы.

Место проведения: г. Москва, ул. Золотая, д. 11, бизнес-центр «Золото», 5 этаж.

**О принятом Вами решении об участии просим сообщить по тел.: +7 (925)0028598 (Мария Юмшанова) или электронной почте: [umi@fcaudit.ru](mailto:umi@fcaudit.ru)**